

SERRAMENTI

DESIGN e COMPONENTI



AUTOMAZIONI PER PORTE, PROFILI, INGRESSI FINITI

Qualità **MADE IN ITALY**,
per ambienti pubblici e privati

Porte automatiche, manuali, a battente, scorrevoli, salvaspazio, antipanico,
da esterno e da interno.



www.labelsa.com

PRIMO PIANO
Automazione & silver economy.
Innovazione su misura

TREND E MERCATO
Mercato serramenti torna a
superare i 10 milioni di u.f.vendute

GESTIONE
Porte e infissi "scontabili" con
Bonus Barriere Architettoniche

www.serramentinews.it



Mensile - Anno XXXIV - n° 8 - Ottobre 2023

ISSN 1824-4696





Nuova "coinvolgente" vetrina KE Deutschland a Landsberg

Perseguendo l'obiettivo di consolidare e accrescere il proprio sviluppo sul territorio, KE Deutschland, ha annunciato l'avvenuta apertura del nuovo showroom a Landsberg am Lech in Baviera, comune nei pressi di Monaco dove ha sede la società controllata al 100% da KE (parte del gruppo italiano **BAT**) tra i leader internazionali nella produzione di componenti e accessori per sistemi ombreggianti.



Con uno spazio di quasi 500 metri quadrati si pone come punto di riferimento progettuale per architetti, contractor e developer; spazio dove le prerogative distintive di KE - che hanno nella tecnologia, nel design e nel Made in Italy i punti di forza - trovano la migliore espressione di sé. La vetrina è caratterizzata da una logica espositiva che ha lo scopo di

coinvolgere e informare il visitatore in un ideale viaggio tra le proposte. Dalle tende a pergola bioclimatiche di più recente concezione - particolarmente adatte a inserirsi in progetti Ho.re.ca. - alle tende a pergola, soluzione elegante e funzionale per tutti spazi esterni, fino alle vele che utilizzano materiali provenienti dal mondo nautico per garantire resistenza e versatilità, una vasta proposta di soluzioni KE trova qui la migliore visibilità espositiva. «Nel nuovo showroom KE a Landsberg possiamo presentare i prodotti nelle loro dimensioni originali. In questo modo - ha dichiarato Ingo Möller direttore della filiale KE Deutschland - i visitatori possono sperimentare e godere appieno in un'esperienza immersiva e coinvolgente. A completare l'area espositiva uno spazio importante è dedicato alla composizione: qui tutti i sistemi possono essere assemblati da zero in una sessione tecnica di formazione. Lo spazio coniuga così l'esperienza emozionale del prodotto con la qualità e la tecnologia da "toccare con mano». A supporto del cliente, KE Deutschland mette a disposizione i membri del suo staff, consulenti altamente qualificati in grado di fornire un servizio a 360° dalla consulenza, alla progettazione, dalla scelta all'installazione.

BT Glass, reparto Serramento raddoppia fatturato

Presentati come "interessanti", per il reparto Serramento in particolare, i risultati economici al primo semestre resi noti da BT Glass, l'azienda familiare nata dalla joint venture tra **BT Group** e l'esperienza di **CRAL Serramenti**, specializzata nella progettazione e produzione di serramenti in ambito residenziale nonché nella fornitura e posa in opera di facciate continue. Stando ai numeri resi noti, l'andamento del mercato farebbero segnare, a pari semestre del 2022, una crescita del 30% del reparto Tuttovetro ed un fatturato più che raddoppiato per il reparto Serramento per un valore superiore ai 2 milioni di euro. «Questo primo semestre dell'anno ha rappresentato un periodo molto interessante per la nostra azienda, come forse in passato non era mai successo - ha dichiarato Riccardo Leoni, responsabile tecnico - Si sono, infatti, presentate nuove opportunità interessanti che ci hanno fatto fare un salto qualitativo molto importante. Un cambio di passo positivo che ci ha permesso di portare il nostro expertise sin dalle fasi di progettazione e in quelle di posa in progetti molto prestigiosi e di respiro internazionale.» È questo il caso del nuovo progetto Mareterra di Montecarlo a cui BT Glass sta partecipando. Si tratta di un insieme di spazi residenziali, culturali e ricreativi pensati per celebrare lo spirito del Mediterraneo. Il progetto è firmato da Renzo Piano, Denis Valode e Michel Desvigne, e ridisegna la nuova isola galleggiante del Principato. In generale la soluzione sempre più richiesta risulterebbe quella della creazione di nuovi spazi abitativi.



Partnership Alu vetro e Quidam per le balaustre in vetro

È volta a coniugare e a valorizzare le rispettive competenze ed eccellenze, l'avvenuta partnership tra l'azienda ligure Quidam con sede a Cairo Montenotte (SV) e Alu vetro di Orzinuovi (BS), tra i protagonisti più attivi nella produzione, commercializzazione e posa di balaustre, con sistemi brevettati in alluminio e vetro. Grazie all'accordo Quidam ha completato la propria proposta di balaustre in vetro, firmata Chorus, con i sistemi Garda by Alu vetro, caratterizzati da profilo, sistema di fissaggio e carter studiati per garantire una facilità e rapidità di montaggio e una resa estetica dedicata al mondo dell'architettura contemporanea. «In una logica di "problem

solving" - ha commentato Matteo Ferraiuolo, amministratore di Quidam Srl - Quidam ha investito in un progetto di solide partnership, tra le quali la più recente con Alu vetro, uno dei protagonisti più attivi nella progettazione e produzione di parapetti per esterni e interni in alluminio, per offrire soluzioni di accessoristica completa e compatibile rispetto a ogni tipologia di prodotto». Nelle intenzioni dell'azienda, Chorus by Quidam, il vetro "all in one" stratificato e temprato, coniugato con il sistema Garda offrirà soluzioni capaci di soddisfare qualsiasi esigenza progettuale, sia per l'interior design sia per esigenze architettoniche esterne, nei progetti di ristrutturazione così come in quelli

di nuova realizzazione: soluzioni ottimali, oltre che in ambito residenziale, anche in spazi pubblici come strutture sportive, alberghiere e commerciali. «L'accordo con Quidam rientra nel progetto aziendale di sviluppo commerciale e strategico legato al territorio italiano e non solo - ha dichiarato Gianluca Bonometti, direttore commerciale di Alu vetro - Sono sempre più numerosi i servizi per la specializzazione offerti alle realtà che vogliono condividere la nostra visione. Proprio questa visione comune unita alle competenze delle persone e al loro ruolo fondamentale ci consente di mettere a disposizione del mercato soluzioni e consulenza ad alto livello professionale».